

## ۲۱ کسب و کار جدید خانگی با سرمایه یک میلیون

بهبتره بدونید شروع یک کسب و کار در خانه با سرمایه اندک کاملاً ممکن است. کمبود سرمایه یک بهانه رایج برای عدم موفقیت در شروع یک کسب و کار می باشد. اگر شما یک انگیزه قوی برای شروع یک کسب و کار در خانه دارید و همراه برای موفقیت مشتاق هستید، اجازه ندید که کمبود سرمایه شما را متوقف کند.

مطمئن باشید به هیچ معجزه ای نیاز ندارید، اما باید گام های مشخص و هدف داری برای شروع موفقیت آمیز یک کسب و کار در خانه دنبال کنید.

خیلی ها شکایت دارند و میخواهند به کسب و کار جدید شروع کنند اما پول ندارند! ممکنه پرسید چه نوع کسب و کاری را می شود با سرمایه اندک شروع کرد؟

**نمونه هایی از برندهای معروف براتون مثال میزنم که تقریباً بدون هیچ سرمایه ای شروع به کار کردند:**

اپل، دیزنی، گوگل، هارلی دیویدسون، هیولت پاکارد، ماشین لوتوس، ماتل، شرکت شمع یانکی همه این برندها اول در گاراژ های خونه شروع به کار کردند.

نایک - موسسان این شرکت ، فیلیپ نایت و بیل بومرمان اونها هم در ابتدا فروش کفش رو از صندوق عقب ماشین خودشون شروع کردن.

دل - مایکل دل به عنوان یه پیشخدمت شستشوی ظروف شروع به کار کرد و حدود ۳۰ / ۲ دلار در ساعت درآمد داشت. مایکل دل کم کم شروع به فروش PC از خوابگاه دانشجویی خودش کرد.

### آیا همیشه باید برای پول درآوردن مکان و سرمایه داشت؟

من اینطور فکر نمی کنم. اغلب یک ایده خوب می تواند کسب و کار شما را رونق دهد و با هزینه های کمی هم می توان ایده های خوب را شروع کرد. تیم ما در مورد ده ها ایده کسب و کار در خانه تحقیق کرده است که شما می توانید آن ها را مطالعه و کسب و کار خودتان را شروع کنید.

در اقتصاد امروز، با یک رقابت شغلی تنگاتنگ رو به رو هستیم. بسیاری از مردم در این اقتصاد تنگاتنگ تصمیم می گیرند شغل خود را در خانه ایجاد کنند. شما می توانید با جستجو و نگاه کردن به اطراف خود کسب و کار خانگی خود را آغاز کنید. هر استراتژی که برای موفقیت اجرا می کنید باید با شما و زندگی تان هماهنگ باشد.

چند نکته را در ابتدا بهتون میگم بعد از اون میریم سراغ کسب و کارهای خانگی...

## کار فعلی خودتون رو حفظ کنید

شروع یک کسب و کار قطعا با ریسک همراه است. فراموش نکنید که سلامت مالی خانواده خودتان را به خطر نیندازید. زمانی که کسب و کارتان را شروع کردید شما باید سخت تر کار کنید، اما در صورتی که کسب و کارتان رشد کرد، آن وقت میتوانید به این فکر باشید که از کار قبلی که حقوق ناچیزی می گیرید کناره گیری کنید و حرفه ای تر به کار جدیدتون مشغول شوید.

## کسبو کاری شروع کنید که در آن تخصص دارید

تجربیات خودتون رو زیاد کنید. به جای تلاش برای شروع یک کسب و کاری که اطلاعاتی درباره اون ندارید، کاری که در اون تجربه دارید را گسترش دهید. کسب و کار خودتان را براساس مهارت ها و دانشی که دارید ایجاد کنید. درسته که شما می توانید مهارت های جدید را یاد بگیرید، اما این کار زمان می برد. اگر می خواهید به سرعت یک کسب و کار را شروع کنید، باید روی چیزی که در حال حاضر بلد هستید تمرکز کنید.

## تمام کارها را خودت انجام بده

شروع یک کسب و کار بدون سرمایه و در خانه به این معنی نیست که شما باید یاد بگیرید کارهایی را که به طور معمول می بایست به یک کارمند یا یک شرکت محول کنید، خودتون انجام بدید. این کار واقعا خسته کننده هست که

تمام کارها را خودتان انجام دهید، اما یادتان باشد شما بودجه ای برای استخدام کارمند ندارید. هر کاری را که خودتان انجام دهید میتوانید مبلغ آن را به کسب و کار خودتون اختصاص دهید. این کار سخته، اما تنها راه برای ذخیره پول نقد در زمانیست که یک کسب و کار بدون سرمایه و در خانه را می خواهید شروع کنید.

### به فکر شروع یک کار خدماتی باشید

برخی از بهترین کارهایی که می توانید بدون سرمایه شروع کنید، یک کسب و کار خدماتی است. شما می توانید یک کسب و کار خدماتی را عملاً بدون هیچ سرمایه ای شروع کنید. به جای سرمایه چیزی که نیاز دارید، توانایی بازاریابی و فروش می باشد. اگر شما تمایل دارید یک کسب و کاری داشته باشید که بتوانید محصول فیزیکی بفروشید، داشتن یک کسب و کار خدماتی می تواند در رسیدن به آن هدف به شما کمک کند. از کسب و کار خدماتی می توانید برای تامین منابع مالی کسب و کاری که دوست دارید استفاده کنید.

در زیر تعدادی شغل به شما معرفی میکنم که بدون هیچ سرمایه ای از همین فردا می توانید در خانه شروع کنید:

## ۱. کسب و کار بلاگ نویسی

یک وبلاگ درست کنید و محصولات مورد نظر خود را بفروشید. همچنین می توانید به عنوان یک وبلاگ نویس حرفه ای کار را شروع کنید. و زمانی که موفق شدید ترافیک زیادی را به وبلاگتان منتقل کنید، می توانید تبلیغات دیگران را در وبلاگ بگذارید و از این راه درآمد خوبی داشته باشید و یا محصولات مورد نظر خودتان را بفروشید. هزینه بلاگ نویسی خیلی کم است. ایجاد یک وب سایت با سیستم مدیریت محتوای وردپرس بدون نیاز به دانش برنامه نویسی در زمان کم امکان پذیر می باشد.

## ۲. شمع بسازید



شما می توانید با استفاده از لوازم آشپزخانه که در بسیاری از خانه ها وجود دارد شمع بسازید و درآمد قابل توجهی داشته باشید بودجه محدودی برای این کار لازم است تا مواد خام آن را تهیه کنید و حتی در

کشورهای عربی و اروپایی بازار بسیار خوبی را می توانید بدست آورید.

### ۳. همکاری در فروش یا بازاریابی وابسته

این کار یک کار عالی برای کسب درصدی از فروش محصولات دیگران می باشد و بدون نیاز به خرید محصول و گذاشتن سرمایه می توانید از این طریق درآمد کسب کنید. فروش محصولات دیگران و دریافت درصدی از فروش در اینترنت رواج بسیاری یافته و به یک صنعت پول ساز تبدیل شده است.

### ۴. کیک پختن

اگر به آشپزی علاقه دارید می توانید این کار را به یک کسب و کار خوب تبدیل کنید و برای شیرینی پزی ها کیک های خاص درست کنید و درآمد قابل توجهی هم از این راه داشته باشید.

### ۵. مشاوره کسب و کار

اگر شما تخصص مدیریتی یا فروش دارید که به رشد یک کسب و کار کمک می کند، برای این تخصص شما یک بازار پردرآمد وجود دارد. بسیاری از کسب و کارها وجود دارند که حاضر هستند میلیون ها تومان خرج مشاوره کنند تا در کار خودشان موفق شوند و این به کار عالی و درآمد خوب برای شما ایجاد میکند.

## ۶. خرید و فروش ماشین

اگر روش های معامله کردن را میدانید و بدانید چطور یک معامله موفق داشته باشید و از کار بر روی خودرو لذت می برید این فرصتی است برای کسب سود عالی در کار ماشین که به یک معامله گر موفق تبدیل شوید.

## ۷. تمیز کردن فرش

اگه به کار تمیز کردن فرش علاقه دارید می توانید این کار را شروع کنید و با هزینه کم تجهیزات این کار را اجاره کرده و شروع به بازاریابی کنید و با کار خوب کم کم مشتری خودتان را زیاد کنید.

## ۸. تعمیر تلفن همراه

تعمیرات تلفن همراه با وجود گسترش تلفن های هوشمند به یک کار بسیار پرسود تبدیل شده و با توجه به اینکه بسیاری از مردم توان کمی برای خرید مجدد یک تلفن جدید دارند می توانید با چند ماه آموزش به یک تعمیر کار حرفه ای در این زمینه تبدیل شوید و برای بسیاری از شرکت ها از جمله نمایندگی های معتبر کار کنید و حقوق بسیار خوبی دریافت کنید و هم می توانید برای خودتان فروشگاه تعمیرات تخصصی حتی در منزل دایر کرده و از این راه هم درآمد خودتان را چند برابر کنید.

## ۹. مشاوره ورود به دانشگاه

شما می توانید کسانی را که به سن ورود به دانشگاه رسیدند راهنمایی کنید تا به آن ها کمک کند برای ورود به دانشگاه آماده شوند. شما می توانید در انتخاب رشته، توصیه شغلی و دیگر موضوعات مربوط به دانشگاه و پس از آن مشاوره دهید.

## ۱۰. تدریس از طریق کامپیوتر

شما میتوانید با استفاده از خدمات رایگان مثل اسکایپ که امروزه خیلی رواج پیدا کرده و روز به روز گسترش پیدا می کند به آموزشگاه خانگی ایجاد کنید و از این طریق به مخاطبانتون کامپیوتر آموزش دهید.

## ۱۱. تعمیر و پشتیبانی کامپیوتر

اغلب کسب و کارهای کوچک قادر به استخدام یک متخصص IT تمام وقت نیستند. اگر از کار تعمیرات کامپیوتر لذت می برید یک دوره چند هفته ای تعمیرات کامپیوتر را بگذرانید و به یک متخصص تعمیر مادربرد و هارد و لپ تاپ تبدیل شوید و از یک شرکت خدمات پشتیبانی IT استفاده کنید تا برای شما جذب مشتری انجام دهند و درصدی از سود خودتان را به آن ها بدهید.

## ۱۲. نوشتن محتوای وب سایت ها

محتوای عالی چیزی است که وب سایت ها را در اینترنت از هم متمایز می سازد. بسیاری از کسب و کارها پول خوبی به یک نویسنده خوب برای ایجاد یک محتوای قوی برای سایتشان پرداخت می کنند. اگر نویسنده خوبی هستید بدون سرمایه می توانید درآمد قابل توجهی از این طریق داشته باشید.

## ۱۳. حسابداری

خیلی از کسب و کارهای کوچک نیازهای حسابداری خودشان را به اشخاصی که در خارج از سازمانشون هستند واگذار می کنند. با ایجاد یک شرکت کوچک برای ارائه خدمات حسابداری می توانید پول خوبی از این راه بدست آورید.

## ۱۴. هماهنگ کننده عروسی

برنامه ریزی یک عروسی مستلزم کار و مهارت های سازمانی بسیاری است. بنابراین بسیاری از زوجها یک هماهنگ کننده عروسی را برای کمک به مدیریت تمام جنبه های مختلف این رویداد استخدام می کنند. اگر در سازماندهی مراسم مختلف مهارت دارید، می توانید این کار را در خانه انجام دهید و درآمد قابل توجهی هم نصیبتان خواهد شد.

## ۱۵. دی جی در مراسم

بخش عمده هزینه‌های یک دی جی در مراسم عروسی تجهیزات صدا خواهد بود. به جای اجاره یک استودیوی صدا، شما می‌توانید تجهیزات مورد نظر برای این کار را بخرید و یک استودیو در خانه تان ایجاد کنید و میزبانی جشن‌ها و عروسی‌ها را به عهده بگیرید. (البته این کار کمی هزینه دارد ولی درآمد قابل توجهی دارد)

## ۱۶. ساخت گیف‌ت عروسی

مردم انواع مختلفی از سبدهای هدیه را برای عزیزان خود به عنوان هدیه برای مناسبت‌های ویژه مخصوصاً عروسی‌ها می‌خرند. این کار به تازگی رواج زیادی



پیدا کرده و به یک ایده کسب و کار خانگی که بسیار هم پولساز است تبدیل شده است.

## ۱۷. کترینگ



این کسب و کار هم به تازگی رواج خوبی پیدا کرده است. شما می‌توانید غذا را در آشپزخانه تان تهیه کنید. خیلی از افراد این کار برای مراسم‌های مختلف از جمله

مراسم عقد و عروسی انجام می‌دهند و درآمد خوبی هم دارند.

## ۱۸. پرورش گل و گیاه در خانه

پرورش گل و گیاه می‌تواند یک فعالیت سرگرم‌کننده برای هر کسی که علاقه به گیاهان دارد باشد. شما می‌توانید به راحتی با سرمایه بسیار کم گل و گیاه و کاکتوس در خانه پرورش داده و در میدان گل و در نزدیکی منزل خود به فروش برسانید.

## ۱۹. طراحی با گیاه حنا

**henna** (حنا) گیاهی است که هزاران سال برای اهداف آرایشی به کار رفته است. اگر شما هنرمندی هستید که در طراحی‌های سنتی با استفاده از گیاه

حنا متبحر هستید، می توانید طرح‌های زیبایی روی سنگ و چوب خلق کنید و آن‌ها را بفروش برسانید.

## ۲۰. طراحی پیراهن



طراحی روی پیراهن‌ها و لباس‌ها و حتی لوازم جانبی می‌تواند یک فعالیت بسیار سرگرم‌کننده باشد. اگر از این کار لذت می‌برید، می‌توانید آن را بصورت آنلاین

طراحی کرده یا در نمایش‌های هنری و یا مشابه آن بفروش برسانید.

## ۲۱. مکانی برای اجاره به توریست‌ها

اگر شما خانه یا طبقه‌ای خالی دارید و ارتباط خوبی با افراد جدید برقرار می‌کنید و تمام نقاط دیدنی شهرستان خود را به خوبی می‌شناسید، سایتی با موضوع اجاره کوتاه‌مدت اتاق راه‌اندازی کنید. این کار به شما این امکان را می‌دهد که برای توریست‌ها یا مردم عادی که به شهرتان سفر می‌کنند خدمات اجاره ملک ارائه کنید. مطمئن باشید افراد زیادی را پیدا می‌کنید که مشتاق اجاره کردن محل شما باشند. در بلندمدت این کار می‌تواند زندگی شما را دچار دگرگونی کند.

## جمع بندی مطالب

در ابتدا ممکن است کارهایی که در لیست بالا گفته شد کمی طاقت فرسا به نظر برسد، اما انجام شدنی است.

برنامه ریزی کنید و کارهایی را که علاقه دارید دنبال کنید مطمئن باشید بهترین نتیجه را به شما خواهد داد.

از انجام طرح‌های سریع برای کسب درآمد اجتناب کنید. موارد بی‌شماری از به دست آوردن طرح‌های سریع کسب درآمد هم به صورت آنلاین و هم آفلاین وجود دارد. آن‌ها هر آنچه را که می‌خواهید بشنوید و دوست دارید به شما وعده می‌دهند. کسب ثروت سریع و آسان با کار کم اصلا وجود ندارد.

داستان‌هایی را در مورد موفقیت یک شبه باور نکنید آن‌ها صرفاً افسانه هستند.

در اینجا نمونه‌هایی از داستان‌های افراد موفق را برای شما بیان می‌کنم که هیچ کدام از آن‌ها یک شبه به هدف خود نرسیده‌اند:

میلتون Hershey قبل از اینکه شرکت Hershey را شروع کند سه کارخانه شکلات سازی ناموفق داشت.

بیل گیتس ۶ سال طول کشید تا اولین قرارداد خود با IBM پیاده کند. این مسیر برای استیو جابز ۲۰ سال طول کشید تا تبدیل به یک بلیونر شود.

هیچ چیز به موفقیت شما بیشتر از باور کردن به موفقیت زود هنگام و یک شبه، آسیب نمی‌رساند.

قطعا شما می‌توانید یک کسب و کار را با سرمایه اندک و یا سرمایه کلان شروع کنید. ولی در هر دو صورت باید سال‌ها وقت صرف کنید تا کسب و کار خود را رونق دهید.

**هرگز فراموش نکنید مداومت در کار کلید موفقیت است**

امیدوارم از خواندن این کتاب بهره کافی را برده باشید

مدیر سایت ثروت آفرین